

Festo erweitert Official Partner-Netzwerk in der Schweiz

Stärkung der Marktpräsenz und Produktverfügbarkeit für die Automatisierungstechnik

Festo, der führende Anbieter für Automatisierungstechnik, erweitert sein Official Partner-Netzwerk und begrüßt Haberkorn Schweiz als neuen starken Partner. Diese Partnerschaft baut auf der bereits erfolgreichen Zusammenarbeit in Deutschland und Österreich auf und verstärkt die Präsenz von Festo in der Schweiz. Im heutigen Investitionsgütermarkt hat sich das hybride Kaufverhalten etabliert, bei dem Kunden Produkte aus verschiedenen Quellen beziehen. Dieser Trend wird von Festo bereits seit 2016 unterstützt, indem zusätzliche offizielle Bezugsquellen für pneumatische und elektrische Automatisierungstechnik bereitgestellt werden.

Mit Haberkorn Schweiz als neuem Official Partner erhöht Festo seine Marktpräsenz, Produktverfügbarkeit und Servicequalität. Haberkorn wird das umfangreiche Portfolio von Festo in der Schweiz anbieten und den Kunden durch qualifiziertes Personal, erstklassigen Service und einfachem Zugriff auf Festo-Produkte zur Seite stehen. Innovative Logistik-Versorgungskonzepte und digitale Anbindungen erleichtern den Kunden nun zusätzlich den Bestellprozess und stellen die Verfügbarkeit sicher.

„Die Erweiterung unseres Official Partner-Netzwerks in der Schweiz ist ein wichtiger Schritt, um unsere Kunden noch besser zu bedienen und ihre Produktivität zu steigern. Haberkorn hat sich bereits in Deutschland und Österreich als verlässlicher Partner erwiesen und wir freuen uns, diese nun auch in der Schweiz fortzusetzen“, so Gerhard Marti, Geschäftsführer Festo Schweiz.

Zusätzliche Dienstleistungen

Bei der Auswahl der Vertriebspartner legt Festo großen Wert auf Qualität, Expertenwissen und auf zusätzliche Dienstleistungen. „Unsere Partner müssen dem hohen Anspruch unserer Kunden gerecht werden und ihnen mit zusätzlichen Dienstleistungen und Services zur Verfügung stehen“, erklärt Gerhard Marti.

Official Partner profitieren von exklusivem Support durch Festo und können diesen direkt an ihre Kunden weitergeben.

Kontinuierlicher Ausbau des Partnernetzwerks

Festo plant, das Official Partner-Netzwerk weiter auszubauen, um den Direktvertrieb zu ergänzen und die Marktpräsenz zu erhöhen. Thomas Otto, Leitung Key Account Management Distribution, betont: „Wir werden auch in Zukunft weitere Partner gewinnen, um unseren Kunden den bestmöglichen Service und Zugang zu unserem Portfolio zu bieten.“

21. November 2024

Responsible
according to press
law:
Christian Österle

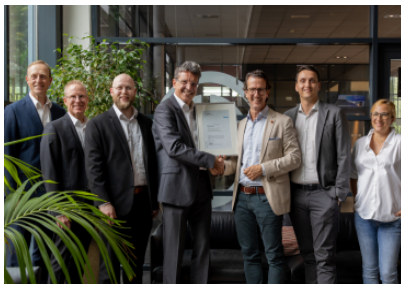


Download/View press
release and press
images.

Über Haberkorn – Österreichs größten technischen Händler

Haberkorn versorgt Industrie- und Bauunternehmen mit Arbeitsschutz, Schmierstoffen und technischen Produkten wie Schläuche, Maschinenelemente und Hydraulik. Kompetente Fachberatung, Produktdienstleistungen und die besondere Kenntnis der Beschaffungsmärkte in allen Sortimenten machen Haberkorn zum Multispezialist. E-Business & Logistik-Lösungen ersparen den Kunden Zeit und Geld. Das Familienunternehmen mit Sitz in Wolfurt/Vorarlberg wurde 1932 gegründet. Heute zählt Haberkorn mit über 2.500 Mitarbeitern und 30 Standorten in Österreich, Deutschland, Schweiz und Osteuropa zu den führenden technischen Händlern Europas. haberkorn.com

Press Images



Haberkorn als offizieller Partner

Bei der Vertragsunterzeichnung zwischen Festo und Haberkorn: Michael Gschwendtner/ Distributionsmanager Festo, Holger Hanau/ Leitung Sales Unit Developed Trend Market Festo Schweiz, Joel Ackle/ Distributionsmanager Festo, Thomas Otto/ ...